

Die Kraft des US-amerikanischen Marktes zieht weiterhin europäische Investitionen und Geschäftserweiterungen an.

Das Potenzial der internationalen Märkte ist enorm. Viele Firmen nutzen dies erfolgreich. In den USA ist das Niveau der europäischen Investitionen und Geschäftserweiterungen weiterhin sehr hoch, beflügelt von der Größe des Marktes, der Aufnahmebereitschaft für neue Technologien, dem hohen Gewinnpotenzial, den geringen Betriebskosten, der Verfügbarkeit von Arbeitskräften und den Handelsvorteilen durch NAFTA. Ohne Zweifel spielt der US-Markt eine zentrale und treibende Rolle und bietet Firmen die Möglichkeit, neue Zielgruppen zu erschließen und zu expandieren.

Die Gesetze des heimischen Marktes gelten in fremden Märkten oft nicht. Eine kritische Komponente des Erfolges ist die Zusammenarbeit mit einem Partner, der Einblick und Expertise im Zielmarkt mitbringt. Amerikanische Gesetze, Gepflogenheiten und Geschäftspraktiken sind einfach anders – und viele europäische Firmen unterschätzen den wesentlichen Einfluss, den diese Unterschiede auf den Geschäftserfolg haben können.



Gates and Company, mit Büros die strategisch in der Region Philadelphia entfernt hat, nachweisbare Erfolge bei der Unterstützung von multinationalen Firmen in den Vereinigten Staaten sowie international.

Unsere einzigartige Kombination von Management-Beratung und Investment-Banking-Expertise trägt zum erfolgreichen Markteintritt und/oder einer Markterweiterung in den USA bei.

Warum Gates and Company? Das Team von Gates and Company besitzt umfassende operative Erfahrung und versteht es, Firmen zu gründen und aufzubauen. Wir verstehen die unternehmerischen Anforderungen und Voraussetzungen in Europa und sind vertraut mit den dortigen Firmenkulturen und Gepflogenheiten. Mehrere unserer Teammitglieder haben in Europa studiert und gearbeitet, zum Teil im Management amerikanischer Tochtergesellschaften europäischer Firmen.

Unsere dreistufige Methodik des **Rapid Market Entry™** hilft europäischen Firmen, schnell einen Standort zu gründen und Umsätze zu erzielen.

Unsere Unterstützung und Expertise wird auf die Bedürfnisse des Kunden abgestimmt, ob es sich um Marketing und Vertrieb von Erzeugnissen und Dienstleistungen oder um den Aufbau von Fertigungsanlagen handelt. Wir haben Fach- und Industrieexperten für ein breites Spektrum von Branchen, darunter Chemie, Materialtechnologie, Elektronik, Life Sciences, Retail, Software und IT.

Unser Beratungsspektrum bietet u.A.:

- Strategie- und Wirtschaftsplanung für den Markteintritt
- Marketing und/oder Verkaufsplanung
- Finanzanalysen und Budgetierung
- Unternehmensstrukturierung
- Training und interkulturelle Ausbildung
- Planung von Partnerschaften und strategischen Allianzen
- M&A und Joint Ventures
- Kapitalbildung – Fremd-/Eigenkapital
- Corporate Governance
- Standortauswahl
- Behörden und Genehmigungsverfahren